



## **Luvatas metallstreng som motvirker tilgroing vil revolusjonere fiskeoppdrettsanleggene**

En ny metallstrengteknologi gir sunne miljøer som krever lite vedlikehold for oppdrettsanlegg

(26. august 2010) Luvata, en global metall- og produksjonsspesialist, har lansert tre nye kobberlegeringsstrenger som løser store problemer i oppdrettsanlegg langs kysten. Legeringene, som brukes i nettingmerder, innebærer en betydelig reduksjon av rengjørings- og vedlikeholdskostnadene som til nå har gitt problemer for oppdrettsanleggene. Nettingen også vist seg å stenge ute rovfisk, forhindre rømming og øke tilstrømmingen av friskt vann, noe som gjør fisken sunnere og gir et bedre miljø.

Produktet, Seawire™, er utviklet mens det over hele verden blir fokusert på overfiske av mange fiskeslag og på mange fiskefelt og mens flere fiskeslag er i ferd med bli betydelig redusert på grunn av menneskets konsum. Arbeidet med å sørge for et mer naturlig miljø for oppdrettsanlegg har tradisjonelt vært vanskelig på grunn av de store kostnadene og den omfattende logistikken som ligger i å måtte flytte, rengjøre og reparere garn og merder.

Seawire er spesielt utformet for tilpasning til miljøet ved hjelp av en naturlig beskyttende overflateoksid som er sikker for fisk og effektiv mot biologisk tilgroing. Det er motstandsdyktig mot organismer som rankefotinger, alger og mange andre organismer som ofte hindrer tilstrømmingen av vann og representerer en yngleplass for sykdommer og infeksjoner innenfor akvakultur. Ved å holde merdene og nettingen fri for disse hindringene, gir Seawire sunnere fisk og reduserer kostnadene betydelig.

Utvikling av kobberlegeringsnetting for akvakultur har pågått de siste 30 årene. De tre Seawire-legeringene innebærer en tynn løsning som kan sveises og som innebærer et sterkt forsvar mot angrep fra rovfisk samtidig som den er enkel å bruk og 100 % resirkulerbar. Seawire kan bruke streng av mindre diameter, og den er lettere i forhold til vanlige kobberbaserte løsninger og gir ekstra innsparinger på råmateriale og transportkostnader.



Luvata har hatt innledende drøftinger med akvakulturselskaper over hele verden og forventer en sterk vekst i sektoren etter hvert som flere land begynner med akvakultur for å bekjempe overfiskingen av naturlige fiskebestander.

Carl Michalewski, direktør for salg og markedsføring for Luvata Appleton, kommenterer: «Konsumet av fisk er i ferd med å eksplodere over hele verden i takt med befolkningsøkningen. Omtrent 70 % av verdens fiskeslag er i ferd med å forsvinne<sup>1</sup>, så behovet for en mer bærekraftig tilnærming til fiskeoppdrett har aldri vært større. Vårt Seawire-produkt blir tatt i bruk over hele verden og kan få stor betydning for virkningene av overfiske ved å tilby en løsning som støtter opp om bærekraftige praksiser innenfor fiskeoppdrett.»

Luvata arbeider for tiden sammen med akvakulturspesialister fra alle sektorer i bransjen med forsøksprosjekter på tvers av fiskeslag og geografiske områder.

Michalewski fortsetter: «Det potensielle markedet for Seawire er enormt, med bruksområder som strekker seg fra hummer- og krabbeteiner til merder og bur for alle tenkelige typer av akvakultur, deriblant noen arter som til nå ikke har egnet seg for oppdrett. Akvakultur er den raskest voksende sektoren innenfor matvareproduksjon, og det er et enormt potensial for en mer bærekraftig, kostnadseffektiv løsning som Seawire. Vi er svært glade for mulighetene som ligger foran oss.»

- Slutt -

**Merknader til utgivere:**

<sup>1</sup> United Nations Environment Programme

**Om Luvata**

Luvata er den ledende internasjonale leverandøren av metall, løsninger, tjenester, komponenter og materialer for produksjon og konstruksjon. Luvatas løsninger brukes i sektorer som kraftindustri, arkitektur, bil og motor, transport, medisin, klimaanlegg, industrikjøling, forbrukerprodukter og konstruksjon. Selskapets vedvarende suksess skyldes lang erfaring, teknologiske fortrinn og strategien med å bygge opp partnerskap utenfor metallområdet. Luvata har over 7 000 ansatte i 18 land og samarbeider med kunder som Siemens, Toyota, CERN, Shaaz og DWD International.



**Hvis du ønsker flere opplysninger, kan du kontakte:**

Ian Morris  
Citigate Dewe Rogerson  
Tlf: +44(0) 207 282 1037  
E-post: [ian.morris@citigatedr.co.uk](mailto:ian.morris@citigatedr.co.uk)

Katie Pugh  
Citigate Dewe Rogerson  
Tlf: +44(0) 207 282 2914  
E-post: [katie.pugh@citigatedr.co.uk](mailto:katie.pugh@citigatedr.co.uk)